

Formations PLACE - CALENDRIER 2015

Ces ateliers, intégralement pris en charge par la Région Rhône-Alpes, sont destinés aux chefs d'entreprise de moins de 3 ans.

ATELIER	DATE	LIEU
Tableaux de bord : outils d'aide à la décision	RDV individuel : 26 et 27 janvier 1/2 journée collective (matin) : 02, 09, 16 et 23 février puis 16 mars RDV individuel : 02 et 09 mars	Albertville Tarentaise Expansion – Albertville
Commercial et coaching - Révélez l'entrepreneur qui est en vous !	1/2 journées (matin) : 23 et 30 mars puis 13 et 20 avril 1/2 journées (matin) - rappel : 15 septembre	Albertville Tarentaise Expansion – Albertville
	1/2 journées (après-midi) : 23 et 30 mars puis 13 et 20 avril 1/2 journées (après-midi) - rappel : 15 septembre	Alpespace - Montmélian
Conditions Générales de Vente et contrats commerciaux	Journée : 27 avril	Syndicat Mixte de l'Avant Pays Savoyard - Bemont Tramonet
Changement de statut juridique	1/2 journée (matin) : 18 mai	Albertville Tarentaise Expansion – Albertville
Tableaux de bord : outils d'aide à la décision	RDV individuel : 19 et 20 mai 1/2 journée collective (matin) : 28 mai, 04, 11 et 25 juin puis 09 juillet RDV individuel : 29 et 30 juin	Maurienne Expansion - Aiguebelle
Accès aux marchés publics	Journée : 01 juin RDV individuel : 08 et 09 juin	Albertville Tarentaise Expansion – Albertville
Communication	1/2 journée (matin) : 18 juin Stratégie Communication	Alpespace - Montmélian
	1/2 journée (après-midi) : 18 juin Outils de communication	
	1/2 journées (matin) : 17 septembre Facebook	
	1/2 journées (matin) : 24 septembre Autres réseaux sociaux (viadéo, linkedin...)	
Stratégie commerciale	Journée : 28 septembre, 05,12 et 19 octobre	Albertville Tarentaise Expansion – Albertville
Commercial et coaching - Révélez l'entrepreneur qui est en vous !	1/2 journées (matin): 01, 08, 15 et 29 octobre 1/2 journées (matin)- rappel : 7 avril 2016	Maurienne Expansion - St Jean de Maurienne
Tableaux de bord : outils d'aide à la décision	RDV individuel : 15 et 16 octobre 1/2 journée collective (matin) : 22 et 29 octobre, 05 et 19 novembre puis 03 décembre RDV individuel : 26 et 27 novembre	Agence Economique de la Savoie – Le Bourget du Lac
Tableau de trésorerie et sa gestion	Journée : 26 octobre	Maurienne Expansion - Aiguebelle
Gagner en aisance à l'oral	Journée : 16 novembre	Réseau Entreprendre - Chambéry
Gestion du temps	Journée : 23 novembre	Adises Active - Chambéry
Organisation administrative et suivi clients	1/ journée (matin) : 30 novembre	Maurienne Expansion - Aiguebelle

Formations PLACE 2015 – détails du programme

- **Tableaux de bord : outils d'aide à la décision** – Intervenant : Vincent HENNEBELLE – En Mode Projet

L'objectif du parcours est de permettre au chef d'entreprise de concevoir et d'utiliser des tableaux de bords adaptés à son activité et à la configuration de son entreprise.

Journée 1 : LA RENTABILITE ET LE PRIX DE REVIENT – rechercher le profit et la performance

Journée 2 : LES ELEMENTS FINANCIERS PREVISIONNELS – assurer la visibilité d'un projet

Journée 3 : LA TRESORERIE – Maintenir les équilibres financiers

Journée 4 : LE TABLEAU DE BORD – Piloter et contrôler l'entreprise

Journée 5 : SYNTHÈSE

- **Commercial et coaching – Révélez l'entrepreneur qui est en vous !** – Intervenants : 1'Pulser et Partnercoach

Comment développer son activité ?

Adoptez une démarche commerciale en cohérence avec votre activité et votre personnalité. Outils et posture pour développer votre entreprise

- **Changement de statut juridique** – Intervenant : Vincent HENNEBELLE – En Mode Projet

Cet atelier a pour but d'apporter au chef d'entreprise une réponse sur les conséquences juridiques/fiscales, sociales et patrimoniales d'un changement de statut juridique. Au-delà du coût administratif, les enjeux d'un changement de statut sur l'entreprise et son dirigeant sont primordiaux.

L'atelier permettra de trouver des réponses individualisées à chaque projet d'entreprise et à la situation personnelle du dirigeant. Chaque participant bénéficiera d'un rdv individualisé

- **Communication** – Cours de 4 ateliers indépendants.

- **Stratégie de communication** : Nathalie AYET – MÈTIS

Définir une stratégie de communication, la replacer par rapport à sa stratégie commerciale. Par rapport à ma stratégie commerciale quels sont les outils de communication appropriés. Faire la différence entre des outils de prospection et de communication. Prendre 2/3 outils en exemples. Aborder le plan de communication

- **Outils de communication** : Johanne MOREL – AVENSE

Vous permettre de déterminer les outils/ supports de communication à créer par vous-même ou par un prestataire spécialisé. Des outils simples et adaptés à votre stratégie de communication.

- **Facebook** : Marion LALUT – CREAMEL

Comment créer sa page. Comment utiliser Facebook dans sa communication professionnelle. Les trucs et astuces.

- **Autres réseaux sociaux (Viadéo, LinkedIn...)** : Marion LALUT – CREAMEL

Comment utiliser les réseaux sociaux (Linkedin/Viadéo/Google+) dans sa communication professionnelle. Comment créer et paramétrer son profil. Les trucs et astuces.

- **Conditions Générales de Vente et contrats commerciaux** – Intervenant : Maitre Catherine THONNELIER

Comment définir ses conditions générales de vente en fonction de la typologie de ses clients, quelles sont les obligations légales ?

Les clauses indispensables à tous contrats commerciaux, les préconisations.

- **Stratégie commerciale** – Intervenant : 1'Pulser

L'objectif du parcours est de permettre au chef d'entreprise de définir une stratégie commerciale adaptée à son activité ainsi qu'un plan d'actions. Acquérir des méthodes et techniques de vente appropriées à ses objectifs et ses préférences. Définir un système de génération de flux, s'entraîner notamment à l'entretien de vente.

- **Accès aux marchés publics** – Intervenant : Vincent HENNEBELLE – En Mode Projet

Les marchés publics peuvent constituer un levier important du développement des entreprises.

L'atelier permet de comprendre les règles du jeu, d'appréhender les attentes du « client public », de mettre en place un système de veille et surtout d'apprendre à formaliser un dossier technique type.

- **Tableau de trésorerie et sa gestion** – Intervenant : David AUDEBEAU - ECDC

L'objectif de cet atelier est de permettre au chef d'entreprise de maîtriser les paramètres et les techniques de gestion de la trésorerie. Comment anticiper les soldes de trésorerie grâce au plan de trésorerie, les solutions adaptées en cas d'insuffisance ou d'excédent de trésorerie.

- **Gagner en aisance à l'oral** – Intervenant : Corinne LEFEVRE - Filamentis

Savoir s'exprimer devant tout public. Comprendre le stress pour pouvoir le gérer et trouver ses propres ressources.

S'entraîner à la prise de parole

- **Gestion du temps** – Intervenant : Laurence COHEN – Les cailloux blancs

Cet atelier vous permettra de faire un diagnostic de votre gestion du temps, d'identifier « les mangeurs de temps », de mettre le temps au service de vos priorités et d'optimiser l'utilisation des nouvelles technologies. Mais aussi de manager le temps de vos équipes et partenaires.

- **Organisation administrative et suivi clients** – Intervenant : Vincent HENNEBELLE – En Mode Projet

L'objectif est de mettre en place un processus, une organisation administrative permettant de suivre efficacement les clients ainsi que les fournisseurs et prestataires. Optimiser la relation de la prise de contact à l'encaissement de la facture.

PLACE 2015 – En savoir +

**Il est indispensable de s'inscrire au préalable (contact ci-dessous)
et de prévenir 48 H à l'avance en cas d'annulation !**

Quand les ateliers se composent de plusieurs journées ou ½ journées,
votre inscription vous engage à participer à l'ensemble des séances de l'atelier.

Contact informations :

Agence Economique de Savoie
Hélène LESAUVAGE, Chargée de mission
Tél. 04 79 25 36 18 / Fax : 04 79 25 36 07
helene.lesauvage@savoie-entreprise.com

Contact Inscriptions :

Agence Economique de Savoie
Sarah DEBROUX
Tel : 04 79 25 36 23 / Fax : 04 79 25 36 07
sarah.debroux@savoie-entreprise.com

Adresse des structures partenaires accueillant les ateliers :



Parc d'activités de Côte Rouse
180, rue du Genevois
73000 CHAMBERY



Parc d'activités Alpespace
Pépinière d'entreprises ou Pyramide
777 voie Galilée
73800 STE-HELENE-DU-LAC



Espace Economie Emploi Formation
45, avenue Jean-Jaurès
73200 Albertville



St Jean de Maurienne
Avenue d'Italie
73300 Saint-Jean-de-Maurienne
Aiguebelle
Salle du rdc Communauté de communes
Maison Portes de Maurienne
Grande rue
73220 Aiguebelle



Réseau Entreprendre Savoie
c/o SCDC Groupe GDF-SUEZ
Z.I. de Bissy
193, rue du Pré Demaison
73000 CHAMBERY



Syndicat Mixte Avant Pays Savoyard
585 route de Tramonet -Parc d'activité Val Guiers
73330 Belmont-Tramonet



Savoie Technolac
Bâtiment horloge – 2^{ème} étage
16 avenue du lac du Bourget
73375 Le Bourget-du-Lac